

CE SONT EUX QUI EN PARLENT

À TRAVERS UN

TÉMOIGNAGE



Le programme
d'expéditions hâtives,
désormais un
indispensable
pour leur
exploitation
agricole



CULTURES LE MAY

Saint-Édouard-de-
Lotbinière, Québec

AVANTAGES
AU-DELÀ DES
ESCOMPTES \$



synAgri

LE TÉMOIGNAGE DE MARIUS CLOUTIER DES CULTURES LE MAY INC. :
LE SUCCÈS DU PROGRAMME D'EXPÉDITIONS HÂTIVES
DE FERTILISANTS EN GROS SACS CHEZ SYNAGRI

RECEVOIR VOS FERTILISANTS SYNAGRI
DÈS NOVEMBRE ET AVANT LE 15 MARS,
SOIT AVANT LA PROCHAINE SAISON,
C'EST UNE EXCELLENTE DÉCISION... POURQUOI ?





Le programme d'expéditions hâtives, désormais un indispensable pour leur exploitation agricole

CE SONT EUX QUI EN PARLENT À TRAVERS UN TÉMOIGNAGE



Dans une interview exclusive, Marius Cloutier, propriétaire de l'entreprise agricole Les Cultures Le May INC. située à Saint-Édouard-de-la-Lotbinière (Qc), partage son expérience avec le programme d'expéditions hâtives de fertilisants de Synagri. Cette initiative, conçue pour fournir aux agriculteurs les fertilisants dont ils ont besoin plus tôt dans la saison, a suscité un vif intérêt chez de nombreux producteurs jusqu'à présent. Marius Cloutier, qui pratique la grande culture depuis près de huit ans, nous dévoile les tenants et les aboutissants de son engagement réussi dans ce programme novateur.

UNE ENTREPRISE AGRICOLE BIEN ÉTABLIE

Marius Cloutier cultive principalement du soya, du maïs et du blé, et les résultats sont régulièrement satisfaisants. Cet historique solide a été un atout essentiel dans la décision de participer au programme de Synagri.

LES DATES DE COMMANDE ET L'ANTICIPATION

Pour Marius Cloutier, qui profite de ce programme depuis trois ans maintenant, l'un des aspects essentiels du programme d'expéditions hâtives est la planification des commandes. Marius Cloutier explique que les commandes étaient passées en décembre deux premières années. Cependant, il souligne que l'année dernière, il a fait une commande plus précoce en novembre pour bénéficier d'un escompte plus substantiel. Cette flexibilité dans les dates de commande est un atout majeur du programme.

L'ESCOMPTE, UN AVANTAGE NON NÉGLIGEABLE

Marius Cloutier révèle que lors de la première année de participation, leur décision a été influencée par les incertitudes liées à la guerre en Ukraine. L'escompte offert par Synagri a également joué un rôle crucial dans leur choix. Cependant, Marius Cloutier insiste sur un autre avantage notable : la possibilité d'avoir l'engrais à disposition plus tôt et ne pas avoir à téléphoner et attendre après les fertilisants au printemps quand il est temps de semer. Cette flexibilité dans l'utilisation de fertilisants au bon moment s'est révélée précieuse pour son entreprise.

L'ENTREPOSAGE DES PRODUITS ET LA QUALITÉ DES FERTILISANTS

La logistique de la livraison est également un élément clé du programme. Marius Cloutier explique que les produits sont acheminés directement sur leur site par transport, ce qui élimine la nécessité de faire la cueillette eux-mêmes. De plus, son entreprise dispose d'un entrepôt bien équipé et au sec pour stocker les gros sacs de fertilisants en toute sécurité. Ce sont des fertilisants produits l'hiver, il n'y a pas d'humidité, et quand il est temps de s'en servir, la qualité est toujours là.

ANTICIPER LES BESOINS AVEC L'AIDE DE SYNAGRI ET LIEN DE CONFIANCE AVEC SON REPRÉSENTANT

Un aspect crucial de la participation au programme de Synagri est l'anticipation des quantités nécessaires. Marius Cloutier révèle que grâce à leur expérience passée, ils ont une bonne idée de leurs besoins. Cependant, Michel Roy, leur représentant chez Synagri avec qui il collabore depuis au moins trente années, apporte une aide précieuse en affinant ces estimations. Ils se basent toujours sur les recommandations du PAEF. Les plans de cultures de l'année suivante sont déjà établis à l'avance, les analyses de sol sont déjà entrées, il est assez facile de prévoir les besoins en termes de quantité.

CONTINUITÉ ET AVANTAGES FINANCIERS

Marius Cloutier confirme qu'ils prévoient de continuer à participer au programme d'expéditions hâtives de Synagri. Sur le plan financier, il souligne que cela leur a permis d'économiser de l'argent et encore plus dans la mesure où il avait déjà l'infrastructure pour éviter des investissements supplémentaires. Il y a toujours des économies à faire, mais dans son cas, le retour sur investissement était net dès la première année, précise-t-il. Cette rentabilité est l'un des facteurs qui les incitent à poursuivre leur engagement.

RECOMMANDATIONS ET OUVERTURE À D'AUTRES AGRICULTEURS

En conclusion, Marius Cloutier se montre ouvert à recommander le programme d'expéditions hâtives de Synagri à d'autres agriculteurs. Cependant, il précise que la disponibilité d'une infrastructure adéquate, comme un entrepôt ou un espace de stockage, est essentielle. La taille de l'entreprise peut également influencer la décision de participer.



AVANTAGES AU-DELÀ DES ESCOMPTES \$

